



welcome to
information at work

Effizientes und kostengünstiges Informationsmanagement als Schlüssel zum Wettbewerbserfolg

Handelsinformationssysteme 2005 - Network D@ys 2005

**Westfälische Wilhelms-Universität Münster
06. Juni 2005**

Dr. Heinz Konvicka, IBB Informationsverarbeitung GmbH



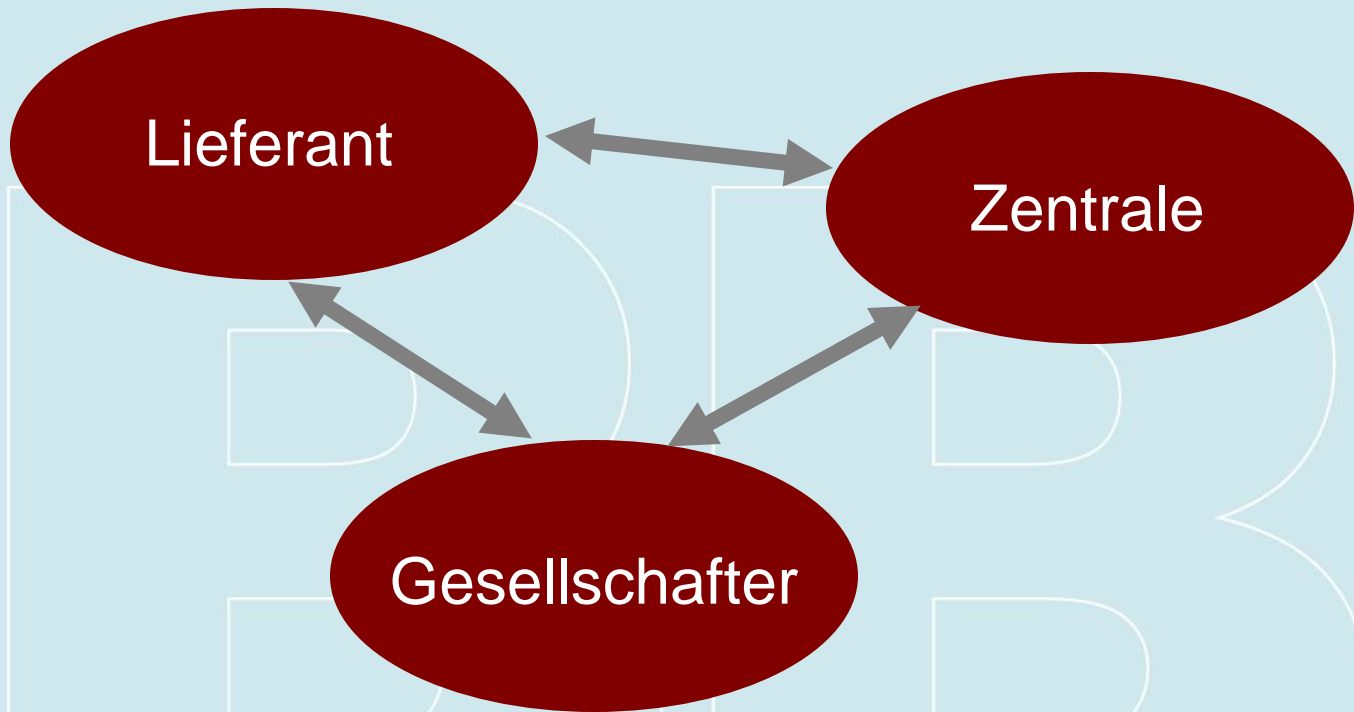
Themenüberblick

- Fokus des Vortrags
- Informationsbedarf und Problemstellungen
- Lösungsansätze der IBB



Informationsmanagement in Verbundgruppen

Das Beziehungsgeflecht Lieferant - Zentrale - Gesellschafter



Informationslogistik

Die vier „**R**“ der Logistik gelten auch für die Information:

- die **R**ichtige Information
- im **R**ichtigen Zustand
- zur **R**ichtigen Zeit
- am **R**ichtigen Ort



Informationsbedarf

- Lieferant
- Artikel
- Preise
- Konditionen
- Umsätze

B

B

B

B

Lösungsansätze

- **Intranet-Plattformen**

(Demo)



Verbleibende Problemfelder

- Vertragsschreibung
- Umsatzinformationen
- Hauskonditionen



Problemfeld I: Vertragsschreibung

- Mehrfaches Erfassen gleicher Informationen
- Medienbrüche
- Eindeutiger Vertragsstatus



IBB-Lösungsansatz: Vertragsschreibung

**Lieferanteninformations-System (LIS)
als vorgeschaltetes Add-On zu BONSAI**

- **Strukturierte Erfassung aller Lieferantendaten inklusive Sofortkonditionen und Nachträglicher Konditionen**
- **Direkte Vertragsschreibung**
- **Vertragsstatus-Verfolgung**
- **Vertragsfreigabe**



Problemfeld II: Umsatzinformationen

- **Umsatzquellen**
 - Lieferant
 - eigene, z.B. ZR, Mitgliedermeldung, etc.

- **Nicht-ZR-Umsätze**

- **Umsatzbasen**

- **Mitzählware**

- **Bündelungen**

- **Zeitgerechte Verfügbarkeit**

IBB-Lösungsansatz: Umsatzinformationen

- **Umsatzmeldung der Lieferanten via Extranet**
- **Abgleich von Umsatzmeldungen aus unterschiedlichen Quellen**
- **Auskunftsfunktion für Gesellschafter**



Problemfeld III: Hauskonditionen

- Redundante Umsatzermittlung bei Zentrale und Gesellschafter
- Separate Verrechnung
- Unerwünschte Transparenz



IBB-Lösungsansatz: Hauskonditionen

- Anlage und Abrechnung der Hauskonditionen via webfähigem zentralen Konditionenmanagement-System, wie IBB-BONSAI
- Neueste Oracle-Technologie sorgt für klare Informationstrennung, wenn gewünscht



Nutzen der IBB-Lösungsansätze

- **Integrativer Ansatz**
- **Vermeidung redundanter Arbeitsvorgänge und daraus resultierender Fehlerquellen**
- **Reduzierung von Medienbrüchen**
- **Verbesserte Umsatzinformationen ermöglichen**
 - **Präzisere Steuerungsaktivitäten (z.B. Staffelerreichung einer Kondition)**
 - **Reduziertes Handling (Nachfragen, Abstimmungen, Korrekturen)**
 - **Umstellung auf zentralseitig getriebene Abrechnung von Konditionen**
 - **Daraus resultierender Liquiditätsgewinn**



welcome to
information at work

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!